



THE COMMERCIAL  
TOOLKIT

COMMERCIAL & CONTRACT MANAGEMENT

Kontraktsinngåelse

# Fastsettelse av avtalens innhold

# Oversikt

## 01 Avtaleinngåelse

- Tilbud og aksept

## 02 Hvem sin standardvilkår er bindende?

- Kolliderende standardvilkår– Purchase Orders og Ordrebekreftelser

## 03 Tolkingsregler

- Fastsettelse av avtalens innhold

## 04 Representations and Warranties

- Is the contract just the written terms?

## 05 Intensjonsavtaler

- Er det et forpliktende avtaleforhold?

## 06 Problematiske kontraktsklausuler i internasjonale kontrakter

- Time is of the essence
- Fitness for purpose
- Best and reasonable endeavours

# 01

## **Avtaleinngåelse** -Tilbud og Aksept

# 01 Tilbud og aksept

Utveksling av sammenfallende tilbud og aksept.

## ➤ Tilbudet

- Utsagnet må være klar, bestemt og endelig
- Utsagnet må være av en slik art at det kan stifte rett og plikt.
- Kommet til adressatens kunnskap

## ➤ Aksepten

Aksepten må samsvare med tilbudet

Tilbudet må aksepteres innen akseptfristen

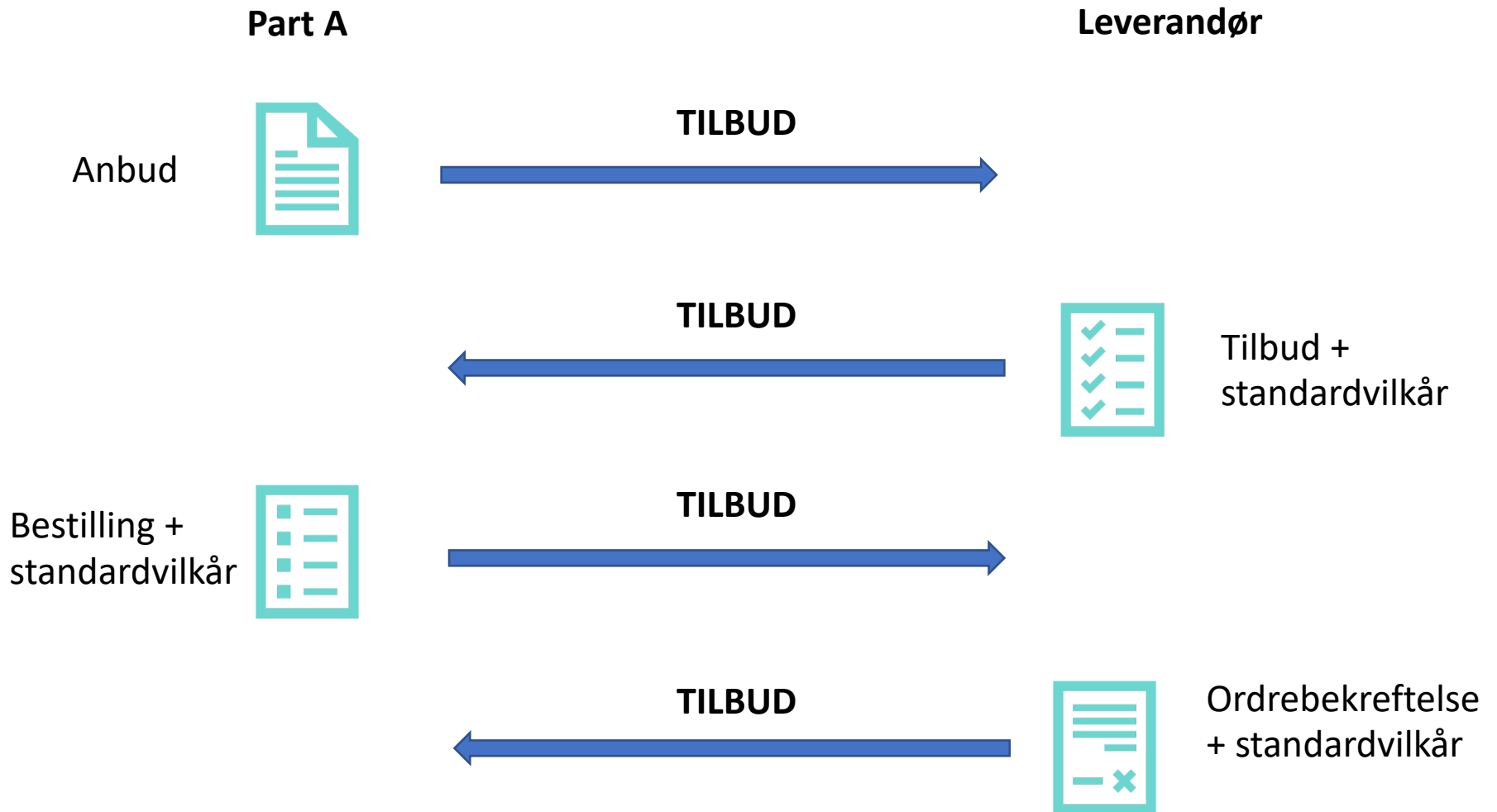
# 02

## **Hvem sin standardvilkår er bindende?**

-Kolliderende standardvilkår - “Battle of the Forms”

## 02 Whose Terms Apply?

Kolliderende standardvilkår - "Battle of the Forms"



## 02 Hvem sin standardvilkår er bindende?

### Kolliderende standardvilkår - “Battle of the Forms”

- Ingen utveksling av sammenfallende tilbud og aksept - Ingen kontrakt?
- Unidroit prinsipper v Battle of the Forms
- Ingen forutberegnelighet - hvilke standardvilkår gjelder?
- Aksept basert på etterfølgende forhold / opptreden